

# Lignes directrices

## Centre d'expansion Cambridge



---

### 1. Objectif

L'objectif du programme du Centre d'expansion – Cambridge est d'aider les entreprises de technologie médicale et de santé numérique établies au Canada atlantique à établir une présence internationale et à accroître leurs ventes à l'exportation sur le marché de Boston.

### 2. Offres de programmes

Le programme offre aux participants un accès aux ressources suivantes:

- Services spécialisés d'un professionnel du développement commercial qui travaille au sein du marché. Leurs services incluent :
  - Des conseils stratégiques pour pénétrer le système de santé américain
  - Conseils pratiques pour effectuer accroître vos activités de ventes aux fournisseurs de soins de santé comme les hôpitaux, les cliniques privées, les assureurs
- Accès à un espace de travail partagé dédié aux participants du programme à Cambridge, MA (Place Kendall, CIC Cambridge)
- Accès aux marchés financiers, y compris les investisseurs en capital de risque et les investisseurs providentiels

### 3. Demandeurs admissibles

- 1) Être une entreprise enregistrée au Canada atlantique en règle.
- 2) Avoir un établissement permanent au Canada atlantique
- 3) La majorité de votre main-d'œuvre réside actuellement au Canada atlantique
- 4) Avoir un produit ou un service dans le domaine de la technologie médicale ou de santé numérique qui est prêt pour les marchés internationaux avec une propriété intellectuelle établie. Votre service ou produit doit répondre à toutes les exigences réglementaires américaines, y compris l'approbation de l'agence américaine, Food and Drug Administration (FDA) dans les cas nécessaires.
- 5) Votre entreprise n'a pas de réclamations/litiges, injonctions, jugements, ordonnances, actions juridiques ou administratives ou procédures similaires en cours ou en cours contre l'entreprise, ses mandants et/ou toute entreprise connexe.
- 6) Votre entreprise, les mandants et/ou toute entreprise connexe ne manquera à aucune obligation en vertu de toute autre forme d'aide financière et/ou de programme incitatif de l'Agence de promotion économique du Canada atlantique, de la province de la Nouvelle-

Écosse, de la province du Nouveau-Brunswick, de la province de Terre-Neuve-et-Labrador et/ou de la province de l'Île-du-Prince-Édouard.

#### 4. Réception des demandes

**Les demandes pour le programme doivent être reçues au plus tard à 12 h (HNA) le mardi 3 octobre 2023.**

Les demandes reçues après la date limite de soumission ne seront pas prises en considération.

**Les entreprises doivent remplir et soumettre le formulaire de [demande en ligne](#).**

Une fois le formulaire de demande soumis, un avis par courriel sera envoyé pour confirmer la réception de la demande.

*Remarque : Les candidats ne peuvent pas sauvegarder les données saisies sur le formulaire de demande et doivent le remplir une fois commencer.*

#### 5. Exigences relatives à la demande

Les informations soumises via le formulaire de demande en ligne doivent indiquer ce qui suit:

- 1) Indiquer clairement tous les produits et/ou services, les technologies et innovations que votre entreprise envisage de commercialiser et les modifications qui doivent être fait pour s'adapter au marché cible.
- 2) Démontrer votre recherche sur l'adéquation du marché des produits et des services.
- 3) Indiquer clairement les ressources internes et externes qui dirigera l'expansion sur le marché de Boston.
- 4) Les défis (économiques, concurrentiels, statut de propriété intellectuelle, certifications, réglementaires, juridiques, financiers, etc.) et la façon dont le ou les défis identifiés seront gérés.
- 5) Votre stratégie pour réussir dans le marché de Boston, y compris vos ressources organisationnelles (humaines et financières) qui sont à votre disposition pour soutenir une entrée sur le marché.

#### 6. Processus de sélection des candidats

Les candidats retenus seront sélectionnés en fonction de :

- La force de votre produit ou service et si c'est adapté au marché de Boston.
- La manière dont la participation au programme aidera à accélérer la croissance de votre entreprise.

Après l'évaluation, les candidats présélectionnés devront participer à une entrevue virtuelle avec l'équipe du programme pour la sélection finale. Les entrevues auront lieu la deuxième semaine d'octobre 2023.

Les candidats retenus devront signer un accord pour le programme Centre d'expansion

Cambridge (l'Accord). L'Accord doit être accepté, signé et retourné dans les dix (10) jours pour être valide. L'équipe du programme se réserve le pouvoir de retirer une entreprise participante du programme si elle est jugée non conforme à l'entente contractuelle.

## 7. Engagement du candidat

- 1) Les entreprises participantes doivent payer des frais non remboursables de 2 645,00 \$ (2 300,00 CAD + TVH) pour la période de 9 mois (octobre 2023 à juin 2024) une fois acceptées dans le programme.
- 2) Les entreprises participantes devront engager leur personnel et des ressources financières nécessaires pour développer et exécuter des opportunités de développement des affaires. On s'attend à ce que les entreprises soient disponibles pour se déplacer à Boston afin d'assister aux réunions organisées par le(s) professionnel(s) du développement des affaires sur le marché. Les réunions virtuelles sont acceptables, mais il est prévu que les entreprises participant au programme soient disponibles pour se rendre à Boston pour des réunions de vente à leurs propres frais.
- 3) Les entreprises participantes devront fournir des mises à jour mensuelles sur les progrès aux professionnels du développement des affaires sur le marché pour assurer un suivi uniforme des activités
- 4) Les entreprises participantes doivent remplir un sondage initial et un sondage final pour faire un résumé des résultats et fournir une évaluation globale du Programme.

## 8. Autres informations pertinentes

Les renseignements recueillis dans le cadre de ce programme sont protégés en vertu de la [Loi sur l'accès à l'information et la protection de la vie privée de la Nouvelle-Écosse](#) et seront traités conformément à celle-ci.

Pour de plus amples renseignements, visitez [investnovascotia.ca/scaleupcambridge](http://investnovascotia.ca/scaleupcambridge) ou communiquez avec l'un des chefs de projet du Programme ci-dessous :

### Terre-Neuve et Labrador

Andy Fisher, P. Eng  
Directeur par interim  
Bounce Health Innovation  
Tél:709-689-6941  
Courriel: [director@bounceinnovation.ca](mailto:director@bounceinnovation.ca)  
[www.bounceinnovation.ca](http://www.bounceinnovation.ca)

### Nouvelle- Écosse

Lisa Dobson  
Chargée de l'expansion des exportations  
Invest Nova Scotia  
T.902.456.0106  
E. [lisa.dobson@investnovascotia.ca](mailto:lisa.dobson@investnovascotia.ca)  
[www.investnovascotia.ca](http://www.investnovascotia.ca)

**Ou communiquez avec votre représentant provincial ci-dessous :**

**Nouveau-Brunswick**

Stephanie Savary  
Chargé du développement des exportations  
Opportunités NB  
T: 506.566.1373  
E: [stephanie.savary@onbcanada.ca](mailto:stephanie.savary@onbcanada.ca)  
[www.ONBCanada.ca](http://www.ONBCanada.ca)

**Île-du-Prince-Édouard**

Julie Alford  
Agente de développement des affaires, TIC  
Innovation PEI  
Tél : 902.894.0381  
Courriel : [jealford@gov.pe.ca](mailto:jealford@gov.pe.ca)  
[www.innovationpei.com](http://www.innovationpei.com)

**Terre-Neuve-et-Labrador**

**Gillian Chatman**  
Délégué Commercial Provincial  
Département de l'industrie, de l'énergie et de la Technologie  
Tél : 709.729.3922  
Courriel : [GillianChatman@gov.nl.ca](mailto:GillianChatman@gov.nl.ca)  
[www.gov.nl.ca/iet/](http://www.gov.nl.ca/iet/)

**Gouvernement du Canada**

Nicole Nkuzimana  
Agent, promotion du commerce extérieur  
Agence de promotion économique du Canada Atlantique (APÉCA)  
Tél: 506-377-8511 | ATS : 1.877.456.6500  
Courriel : [nicole.nkuzimana@acoa-apeca.gc.ca](mailto:nicole.nkuzimana@acoa-apeca.gc.ca)  
[www.acoa-apeca.gc.ca](http://www.acoa-apeca.gc.ca)